

Wachstumschance staatliche Mega-Investitionen

Nutzen und gestalten Sie die Investitionswelle in Verteidigung und Infrastruktur

Deutschland investiert in historischem Ausmaß in seine Verteidigungsfähigkeit und Infrastruktur. Geplant ist ein 500 Milliarden Euro Sondervermögen für Infrastruktur sowie eine Ausnahme von der Schuldenbremse für Verteidigungsausgaben über einem Prozent des Bruttoinlandsproduktes.

- Sektoren wie Infrastruktur, Standortentwicklung, Wehrforschung und militärischer Betrieb können insgesamt von über einer Billion Euro zusätzlicher staatlicher Mittel profitieren.
- Details zur Verwendung der Mittel sind derzeit noch offen und sind mitgestaltbar.

Jetzt ist es Zeit zu handeln!

01

Wo kann Ihr Unternehmen eine Rolle spielen

Identifizieren Sie relevante Geschäftsbereiche und positionieren Sie sich frühzeitig im Austausch mit relevanten Entscheidungsträgern.

02

M&A als strategische Option

Prüfen Sie Beteiligungen oder Akquisitionen, um Ihr Portfolio um die relevanten Geschäftsbereiche zu erweitern oder zu entwickeln.

03

Vorbereitet auf Ihre veränderte Wahrnehmung

Aktivieren Sie rechtzeitig externe und interne Stakeholder, um Reputation, Vertrauen und Wachstum abzusichern, indem Sie Ihre Schritte erläutern und in den Dialog treten.

Zu jedem der drei Punkte stehen wir mit einem zielgerichteten Beratungsangebot an Ihrer Seite

01

Opportunitäten Radar Verteidigung und Infrastruktur

Schaffung eines Wettbewerbsvorteils durch strategische Erschließung öffentlicher Investitionsvorhaben.

- Frühzeitige Identifizierung von geschäftlichen Opportunitäten für Ihr Unternehmen bei staatlichen Programmen im Infrastruktur- und Verteidigungssektor.
- Kartierung von Projekten in frühen Planungsphasen sowie Ausschreibungen, die für Ihren aktuellen Geschäftsfokus oder zukünftige Geschäftsbereiche relevant sind.
- Strategie zur Beteiligung an relevanten Projekten und Ausschreibungen, inklusive Identifizierung entscheidungsrelevanter Stellen und Ansprechpartner sowie maßgeschneiderter Umsetzungsplan für Ihre Positionierung und Angebotsabgabe.

02

M&A-Unterstützung für Potentialnutzung einer strategischen Expansion

Absicherung des Zugangs zu staatlichen Investitionen durch Beteiligung oder Übernahme geeigneter Zielunternehmen.

- Definition Screening-Kriterien zur Erfassung relevanter Unternehmen.
- Identifizierung eines Kreises potenzieller Zielunternehmen.
- Vorbereitung und enge Begleitung des Auswahlprozesses.
- Unterstützung bei den weiteren wirtschaftlichen sowie kommunikativen Schritten für eine Beteiligung oder Übernahme.

03

Aktive Gestaltung der Wahrnehmung und Reputation

Etablierung als präferierter Partner im Verteidigungs- und Infrastruktursektor sichert Wachstum und Marktchancen im Rahmen von staatlichen Investitionen ab.

- Positionierung als vertrauenswürdiger Partner der Politik zur Umsetzung wichtiger politischer Ziele.
- Etablierung bei Investoren, Kunden und Industrie-Peers als Partner für Wachstum in Zukunftssektoren.
- Erzeugung von Vertrauen und Engagement bei den Mitarbeitenden im Rahmen der Erschließung des Verteidigungs-Sektors.

EXEMPLARY SERVICES

→ Politische Kommunikation und Lobbying

→ Externe Kommunikation, Corporate und Executive Positioning sowie Investor Relations

→ Interne Kommunikation und Change Management

Wir bringen Experten für Sie zusammen, die über Regionen, Sektoren und Expertisen hinweg Hand in Hand als ein Team für Sie arbeiten.

→ Sprechen Sie uns an.



Eike Kraft

Head of Corporate Affairs Germany and Defence Sector Lead
+49 170 93 98 761
eike.kraft@fticonsulting.com

“Die Zeit zu Handeln ist jetzt! In den kommenden Wochen werden Inhalte und Prozesse der Milliardenprogramme definiert. Unternehmen sollten sich frühzeitig als strategische Partner positionieren.”